

**LOGO**  
**RAGIONE SOCIALE**  
**PAYOFF**

**NB. QUESTE SLIDE SONO UN FORM INDICATIVO E DI SUGGERIMENTO DELLE INFORMAZIONI ESSENZIALI DI UN PROGETTO. SI PREGA DI INSERIRE I CONTENUTI RICHIESTI SEGUENDO LE LINEE GUIDA INDICATE, SI PREGA INOLTRE DI NON CAMBIARE LA GRAFICA E DI ELIMINARE I RIQUADRI DI SUGGERIMENTO AI FINI DELLA PRESENTAZIONE.**

# IL BISOGNO

Quale bisogno si vuole risolvere?

*Essere sintetici*

Aggiungere dati e analisi di mercato a supporto. Spiegare perchè questo è, ora, un bisogno e perchè lo sarà anche in future

Quale/i problema/i risolve il prodotto/servizio? Perchè?

## LA SOLUZIONE

Quale è la proposta imprenditoriale per soddisfare quel bisogno ?

Cosa facciamo/offriamo?

Cosa ha di Unico? *Essere molto specifici*

Se la soluzione propone una piattaforma o una tecnologia difendibile e brevettabile , spiegarlo

*Usare al massimo due slides*

# DEMO

Mostra e non scrivere.

Inserisci un video della tua soluzione

*(meno di 1 minuto)*

Oppure inserire qualche screenshot rappresentativo

Vogliamo vedere il prodotto/soluzione

*Se non disponibile, passare a slide successiva*

# OPPORTUNITA' DI MERCATO

Descrivere il mercato target e quanto è grande

*Fornire chiari riferimenti delle Fonti dei dati*

Evitare analisi Top-Down. Es: Siamo in un mercato di 10 miliardi €  
Mostrare, invece, quale è il vero mercato/segmento di mercato di riferimento  
Allegare dati economici di supporto a questa focalizzazione

*Se non disponibile, passare a slide successiva*

# BUSINESS MODEL

Descrivere come si pensa di fare ricavi e guadagnare e come può esserlo in futuro se la competizione aumenterà  
Fornire una idea di quali KPIs (indicatori di performance) sono importanti

## ARENA COMPETITIVA

Elenca i principali avversari o chi già presente nel mercato che vuoi aggredire  
sia nazionali sia internazionali

Spiega perchè la tua soluzione è differente

Spiega quale metodo utilizzate per difendere la vostra soluzione

# COSA HAI RAGGIUNTO. COSA FARAI

Evidenziare cosa è già stato fatto

*Allegare numeri/fatti*

Indicare lo stadio di sviluppo del prodotto e servizio

*È già stato presentato a dei possibili clienti?*

Mostrare quale è il percorso che si intende perseguire per i prossimi 12 mesi e  
in futuro



## TEAM

Elencare background del Team

Elencare perchè le vostre competenze sono chiave per fare partire e sostenere il progetto

Elencare le esperienze pregresse

Elencare le cariche attuali

Elencare anche chi è il vostro o i vostri mentor/tutor con cui vi siete confrontati, ovvero investitori se già presenti